

Die RP Recruiting Partner GmbH befasst sich mit der Personalsuche, Personalvermittlung und Personalbereitstellung von kaufmännischen, technischen, medizinischen und IT Positionen im Angestelltenbereich. Mit unseren Branchenschwerpunkten und Kundenkontakten sind wir der richtige Ansprechpartner für Ihren zukünftigen Joberfolg.

Unser Kunde ist darauf spezialisiert, Kredit-, Geschäfts- und Marktinformationen individuell aufzubereiten, damit seine Kunden leichter fundierte Entscheidungen treffen können. Das kollegiale Umfeld, das überaus positive Arbeitsklima und das innovative Produktportfolio sind dabei der Garant für seinen Erfolg. Zur Erweiterung des Key Account Teams suchen wir eine/n

Key Account Manager/in Smart Data Lösungen

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortliche Betreuung eines bestehenden hochwertigen Kundenportfolios in Österreich
- Evaluierung von Kundenpotenzialen sowie Cross- & Up-Selling-Aktivitäten
- Akquisition von Neukunden sowie die (Mit-) Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung
- Erarbeitung von kundenspezifischen Angeboten inkl. Vertrags- und Preisverhandlungen auf höchsten Entscheidungsebenen
- Entwicklung erfolgreicher Branchenstrategien sowie Marktbeobachtung
- Professionelles Kundenmanagement mittels Salesforce (CRM-System)
- Präsentation der Dienstleistungen sowie Kundenschulungen zu den Produkten

Ihre Anforderungen:

- Wir wenden uns an Personen mit einer abgeschlossenen kaufmännischen Ausbildung oder höher sowie mehrjähriger Berufserfahrung als (Key)Account ManagerIn.
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse, ein gutes Gespür für technische Produkte und Dienstleistungen sowie gute Präsentations- und Moderationsskills.
- Sie sind eine überzeugende Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation sowie kreativer und konstruktiver Herangehensweise zur Entwicklung von Lösungsansätzen und bringen eine hohe Ergebnisorientierung und unternehmerische Denkweise mit.

Unser Angebot für Sie

- Mitarbeit in einem dynamischen, ambitionierten Team
- Fixanstellung in einem soliden Unternehmen in einem internationalem Konzernumfeld
- Attraktives Provisionsmodell
- Marktkonforme Bezahlung (Einstiegsgehalt von EUR 2.900, -- brutto/Monat (Basis Vollzeit) zuzüglich eines attraktiven, variablen Provisionsanteiles, sowie PKW inkl. Privatnutzung, Handy, Laptop

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!